

Diplom-Kaufmann Bernd Klute ist Spezialist für Warenkreditversicherungen bei der Schuster Versicherungsmakler GmbH, Bielefeld.
(Foto: Schuster Versicherungsmakler GmbH)



Effiziente Risikobegrenzung durch Kreditversicherung

Selten war die Stimmung in der deutschen Wirtschaft so optimistisch wie zur Zeit. Die Auftragsbücher füllen sich, die Produktion zieht an und die Gewinne entwickeln sich positiv. Jetzt gilt es, die Weichen zu stellen, denn die Herausforderung für viele Unternehmen ist die Finanzierung dieses Aufschwungs.

Die damit verbundenen Risiken sind groß, denn viele Lieferanten werden ihren Umsatz vorfinanzieren müssen. Der Lieferantenkredit ist eine der beliebtesten Finanzierungsformen und dies gilt umso mehr im Aufschwung. Längere Zahlungsziele müssen vereinbart werden und das Risiko des Lieferanten, kein Geld vom Kunden zu erhalten, steigt erheblich. Kreditversicherer bieten Schutz vor Zahlungsausfall des Kunden.

Mit effizienten Instrumenten analysieren und bewerten sie zeitnah die Bonität von mehr als 40 Mio. Unternehmen im In- und Ausland. Hiervon profitiert der Lieferant zweifach: Die Bonität seines Kunden

wird vom Versicherer bewertet und kontinuierlich überwacht. Kommt es dennoch zu einem Ausfall, haftet der Versicherer für seine Einschätzung und zahlt den vereinbarten Schadensersatz. Gleichzeitig stärkt die Kreditversicherung das Debitorenmanagement im Unternehmen. Innerbetriebliche Diskussionen z. B. zwischen Buchhaltung und Vertrieb über die Belieferung eines möglichen Kunden werden objektiviert und versachlicht. Im Auftragsbearbeitungssystem wird eine Auftragssumme hinterlegt, ab der die Versicherbarkeit des Kunden bestätigt sein muss.

Hat der Kunde diese Prüfung bestanden, können Aufträge angenommen werden. Wird die Prüfung

nicht bestanden, wird im Rahmen innerbetrieblicher Prozesse festgelegt, wer über die Hereinnahme eines „zweifelhaften“ Auftrags entscheidet bzw. welche zusätzlichen Sicherungsmaßnahmen zu treffen sind. Kreditversicherungsverträge der verschiedenen Anbieter sind sehr flexibel und kostengünstig gestaltbar. Die unterschiedlichen Vertragsbedingungen bieten viele Lösungen, die durch spezielle Klauseln sinnvoll ergänzt und angepasst werden sollten.

So wird die Kreditversicherung in das Debitorenmanagement integriert und liefert hier und dort auch den Anstoß, das Debitorenmanagement konsequent zu erweitern und effizient einzusetzen. ■

unabhängig	persönlich	kompetent
Industrie	Privat	Gewerbe

Ihre Vorsorge zu gestalten, sowie unternehmerische und private Risiken zu begrenzen, ist unser Dienstleistungsauftrag. Für das Schuster-Team eine ständige und motivierende Herausforderung! Und für über 11.000 Mandanten seit mehr als 50 Jahren ein beruhigendes Gefühl.



SCHUSTER
VERSICHERUNGSMAKLER GMBH

Bielefeld | Berlin | Augsburg | Hamburg